

Bemtaş, yıllık 40-50 kule vinç satıyor

Türkiye'deki kule vinç pazarının yüzde 17'sini karşıladıklarını belirten Bemtaş Kule Vinç Genel Müdürü F. Candar Can, iç piyasada yılda 40-50 kule vinç sattıklarını söyledi.



Portekiz firması SOIMA Kule Vinçleri'nin Türkiye'deki tek yetkili satıcısı olduklarını söyleyen Bemtaş Kule Vinç Genel Müdürü F. Candar Can, "Dünyada fiyat-performans oranı en iyi olan SOIMA Kule Vinçlerinin yıllık Türkiye satış adedi 40 ile 50 arasında değişmektedir" dedi.

Firmalarının 1985 yılında Bemtaş adı altında bir aile şirketi olarak kurulduğunu anlatan Can, 23 yıldır inşaat sektöründe faaliyet gösteren Bemtaş'ın, son yıllarda ülkemiz-

profesyonel anlamda sürdürdüğünü bildirdi. Firmalarının son 11 yıl içinde Türkiye'de faaliyet gösteren kule vinç firmalarının pek çoğunun temsilciliğini yaptığını aktaran Can, son olarak SOIMA Kule Vinçleri'nde karar kaldıklarını kaydetti.

ORTADOĞUYA VINÇ SATIŞI

İç piyasada 40-50 arasında vinç satışı gerçekleştirildiklerini belirten Can, yurtdışında ise Ortadoğu ve Türki cumhuriyetlerine yıllık 10-15 kule vinç satışı yaptıklarını kaydetti. Firmalarının kule vinç kiralama da uzman olduğunu, yıllık 30 vinç ile hizmetlerini sürdürdüklerini ifade eden Can, firmalarının, Türkiye'deki kule vinç pazarının yüzde 17'sini karşıladığına dikkat çekti.

Türkiye'deki ekonomik sıkıntılara rağmen SOIMA'ya verdikleri satış hedefini ilk 4 ay içinde yakaladıklarını ve yedinci ay içinde de hedeflerini ikiye kattıklarını değerlendiren Can, "Sahip olduğumuz ürün, teknik alt yapı, referans ve müşterilerimizin memnuniyeti sayesinde çok verimli bir yıl geçireceğimize gözükmemtedir" diye konuştu.

AR-GE PROJESİ BAŞARISI

SOIMA Kule Vinçleri'nin Portekiz/Visseu'da 40 bin metrekare kapalı alanda, yıllık

dırmayı hedeflediklerini bildirdi. SOIMA ile yapılan anlaşma çerçevesinde Dr. Ertuğrul Akbaş yönetiminde, CBR yazılım ve Hakem Bilişim ile birlikte yapay zeka teknikleri kullananlar SOIMA Kule Vinçleri, uydu ve internet üzerinden gözetlenmesi, arıza takip ve kontrolü amaçlı yatırım kapsamında bir proje başlatıldığını bildiren Can, bu proje ile TÜBİTAK-TEYDEP ve KOSGEB AR-GE desteklerine başvuruların yıl içinde planlandığını ifade etti.

"GEÇEN YIL DAHA İYİYDİ"

Geçen yılın bu yıla kıyasla ekonomik olarak daha iyi olduğunu savunan Can, "Bu yıl bütün olumsuzluklara rağmen Bemtaş Kule Vinç olarak, SOIMA ile birlikte yolunuza hiç etkilenmeden devam etmekteyiz" dedi. Etkilenmemelerinin nedenini gün geçtikçe pazar paylarını artırmaları olarak açıklayan Can, beklentilerinin yıl sonuna doğru inşaat sektörünün tekrar canlanması ve sonucunda daha çok firmaya hizmet verebilmeleri olduğunu söyledi.

Bu yıl başında Leasing'deki KDV oranının yüzde 1'den yüzde 18'e çıkmasının sektörü daraltan en önemli olaylardan biri olduğuna değinen Can, inşaat sektöründe faaliyet gösteren eksavator, loader gibi iş makina-

